

АКСЕЛЕРАТОР

«МВА Бизнес Практик».

Уникальный 3-х дневный интенсив



ТЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ

- Как увеличить продажи в 2 раза за 4 месяца?
 - 5 секретных коэффициентов и маркетинговые стратегии.
- Вы всё еще не знаете конкурентов?
 - 12 методов глубинной конкурентной разведки.
- Вам интересно получать значительно больше денег от того, что Вы и так делаете?
 - 9 модулей качественного бизнес-плана по международным стандартам и 10-й – снос башни в новой реальности!
- Прибыль есть, а денег нет? Бюджеты сливают впустую?
 - Полируем решето. Главный кран финансового сантехника.
 - Научитесь грамотно управлять финансовыми потоками!
- Ваши продавцы плохо продают?
 - Как быстро научить продавцов понимать боли Вашей Целевой Аудитории.
- И много-много других полезных эффективных инструментов!!!

Пройдя программу «МВА Бизнес Практик», Вы получите:

1. Комплексную проработку Вашего бизнеса по **10 важнейшим модулям**.
2. **Быструю реакцию**: Вы завтра же можете, войдя к себе в офис, немедленно применять инструменты. Если сделать хотя бы одно изменение по каждому модулю – Ваша жизнь изменится к лучшему!!!
3. **Пошаговая технология** внедрения положительных изменений в свой бизнес.
4. Ведущий программы – **Владимир Ванин**, действующий бизнесмен, а не просто тренер, хотя и сертифицированный Американской бизнес-школой. Степень MBA. www.vladimirvanin.ru
5. В процессе прохождения тренинга участник попадает в группу единомышленников – формируется **бизнес-среда** с похожими ситуациями.
6. Индивидуально-групповая работа: На каждом занятии разбираем конкретные кейсы участников. Кто **что круто сделал**?
7. Драйвовые задания и Гест-спикеры. Часто – прямо из аудитории участников. И приглашенные гости.
8. **Международный сертификат** Американской бизнес-школы. (Может вскоре перестать быть)
9. Возможность индивидуального коучинга двух типов – поддерживающий и **прорывной, по решению** конкретной засады участника.
10. Наша «Big Idea» - поднять чистую прибыль участника от **2-х до 10-ти раз** в зависимости от типа бизнеса. И значительно **увеличить личный доход** человека.
11. На 3-й день – Возможность сразу (!) продать свой продукт. Публичная защита бизнес-планов, **выступление** перед аудиторией участников с системной разборкой.

12. Уникальная **авторская раздатка**: Рабочая тетрадь с «рыбой» бизнес-плана и Руководство участника с базой знаний.
13. Возможность получить записи тренинга с формами **расчетов коэффициентов** и формами основных необходимых документов для инструментов развития.
14. Возможность участия в **закрытом VIP – блоке** с разборкой конкретного слабого звена в бизнесе.
15. Возможность участия в **«Званом Ужине»**, или «Бизнес – завтраке» с тренером.

Как проходит интенсив:

Мы работаем по 3 дня по 4 часа в день с перерывами на кофе-брейки и обедом в середине дня (по желанию). Каждый день Вы получаете домашние задания на проработку по своему бизнесу. Утром следующего дня – проверка выполненных заданий. На 3-й день возможность сразу продать свой продукт в ходе публичного выступления перед аудиторией участников и приглашенных гостей. Защита написанных Вами планов развития Вашего бизнеса на ближайшие 5 лет, сделанные по международным стандартам. Каждый из тренинговых дней мы прорабатываем 2 или 3 модуля по самым значимым блокам внутри бизнеса. А именно:

Модуль 1 Развитие предпринимательского образа мышления

Вы начнете думать как миллионер!

Характеристики предпринимателя: Сильнейшие стороны заработают Вам деньги!
Как построить образцовое предприятие, постоянно приносящее прибыль.

Модуль 2 Руководящая команда

Подбор руководящей команды. Кому и за что дают деньги?
Мотивация сотрудников: Как привлекать и удерживать ключевых персон?
Инфраструктура

Модуль 3 Маркетинг: Цели и исследования

Маркетинговое исследование для предприятия.
Золотые капли и воронки продаж.

Модуль 4 Маркетинг: Анализ

Анализируем рынок
Методы конкурентной разведки
Ценообразование

Модуль 5 Маркетинг: Тактика проникновения на рынок

Управление операциями по продажам
Построение системы продаж. Реклама
Прямой маркетинг
Как составить грамотный маркетинговый план?

Модуль 6 Финансовая документация: Основы

Как не дать бухгалтеру запудрить вам нос: Финансовые отчеты
Просто о сложном

Модуль 7 Финансовая документация: Инструменты управления

Секретные Финансовые коэффициенты: Как нас оценивают банки?

Модуль 8 Финансовая документация: Составление бюджета

5 основных бюджетов, учитывающих ВСЁ!

Прогноз движения денежных средств

Модуль 9 Производство и управление ростом предприятия

Оперативный финансовый план

Управление ростом предприятия и 10 базовых стратегий развития предприятия.